

伝わることで結果を成果にする、人を動かすプレゼンテーション

研究者・技術者のための論理的プレゼンテーションのノウハウ
(構想&内容準備編：演習有り)

日時 HP、案内メールをご覧ください 会場：WEB 配信方式

受講料 税抜き 49800 円 (税込み 54780 円) テキスト付 & 主催講座特典

講師 ジャパン・リサーチ・ラボ 代表 博士 (工学) 奥村 治樹

受講対象 <ul style="list-style-type: none">・ 成果を伝えられない、認められない人・ 結果報告、技術報告が苦手、人前で話し慣れていない人・ 新入社員から中堅、プレゼンを指導する管理層	得られる知識、スキル <ul style="list-style-type: none">・ 伝わり、動かす説得力、承認力、ストーリー力・ 結果を成果にするプレゼンテーション力・ 聞き手を惹きつける伝え方
---	---

概要

組織の内外を問わず日常的に様々なプレゼンテーションが求められ、社内会議や報告会などはもちろん、上司への日々の軽微な報告や、社外では学会や技術紹介、顧客への説明などの様々な場面でプレゼンテーション力が要求されます。多くの解説書や研修、セミナー等が開催されていますが、フォントや色使いに代表されるスライドの作り方の説明はあっても小手先のテクニックに頼るものも少なくありません。確かに**見栄えは大事**ですが、**プレゼンテーションは、何をどう伝えるかというテーマ、ストーリー、論理構成ありき**です。特に専門知識や新しい技術を扱う技術プレゼンテーションにおいては、初見では理解が困難な新しい知見や生み出されたロジックといった情報をいかにして伝えるかという難題があります。

本講座では、技術プレゼンテーションの特異性をふまえながら、単なる情報発信ではなく、**理解させ、納得させて人を動かすことができる伝えるプレゼンテーションのテクニックとノウハウ**を解説します。なお、本編は**構想&内容準備編**として、主に**プレゼンテーションの基本からテーマ構想や内容の検討、ストーリーの組み立て等のプレゼンテーションの本体**について、様々な演習を交えながら解説するコースとなっております。(プレゼンテーションのスライド作り、話し方、質疑対応などについては、「スライド作成・本番実践編」をご受講ください。)

- **【イントロダクション (定義)】**

決して人前でスクリーンを使って話すだけではない、プレゼンテーションの本質、基本構成・要素、そして、プレゼンテーションのタイプ・分類、目指すものについて整理解説します。
- **【プレゼンの基本 (コツ・ポイント)】**

伝えるプレゼンテーションとは何か、どうすれば伝わるのかについて、ゴールとストーリー構成の考え方を中心に解説します。
- **【プレゼンを成功に導く準備】**

プレゼンテーションを成功させるために必須の準備について、とっかかりの考え方から内容の選択、構成、ストーリーの組み立て方について流れに沿って解説します。
- **【伝えるプレゼン】**

伝えるプレゼンテーションにおいて、重要となるポイントであるプレゼンターと聞き手との関係性、イントロダクションの活用、情報の取り扱い方などについて解説します。
- **【伝える構成と伝え方】**

業務で求められるプレゼンテーションの3大タイプの基本構成と共に、如何にしてプレゼンターの考えを聞き手に伝え納得させるかという伝えるテクニック、説明のテクニックを解説します。
- **【まとめ】と質疑**

詳細は、HP をご覧ください

お申し込み <https://analysis.ikaduchi.com/tsushin-form.html> または HP お問い合わせより

URL : <http://analysis.ikaduchi.com>

e-mail : haru777@star.email.ne.jp

